

Актуальные на рынке продукты: б/у техника и ВОЗВРАТНЫЙ ЛИЗИНГ

Елена Банникова
региональный директор по ЦФО

тел. +7(495)134-38-45, доб. 3319
моб. +7(910)428-46-48

e-mail: bes@ileasing.ru



Почему Б/У

■ Дефицит техники

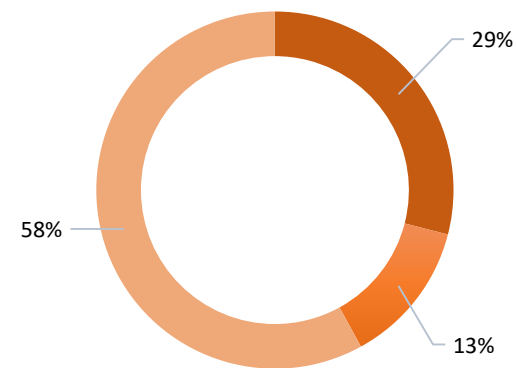
В 2021 году в РФ реализовано 1,6 млн новых ЛА и LCV

Из них:

- Европейские бренды - 28,7%
- Корейские бренды - 24,5%
- Российские бренды - 23,1%
- Остальные - 23,7%



Доля ушедших в 2022 году брендов



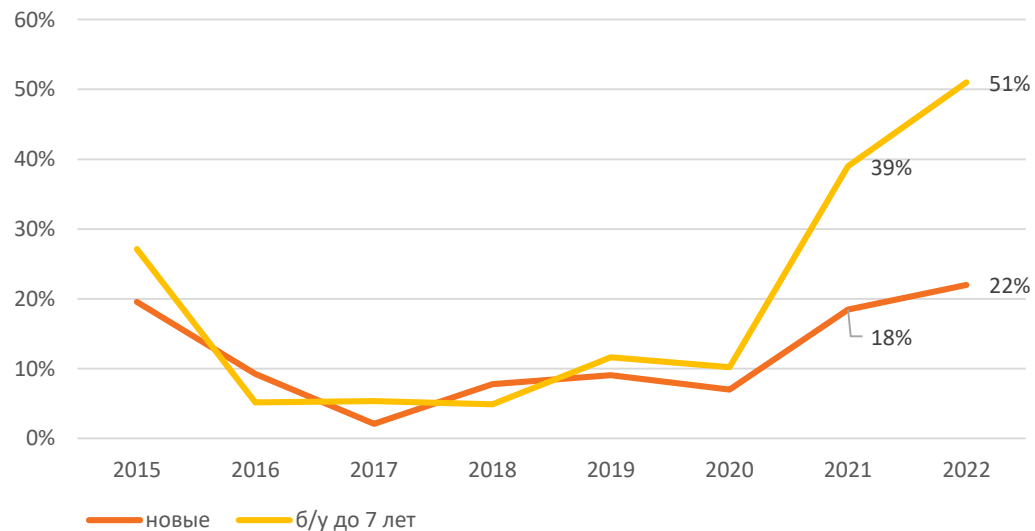
- Приостановлены поставки и работа в РФ из-за санкций
- Приостановлена работа заводов в РФ из-за логистики
- Работают с ограничениями

Почему Б/У

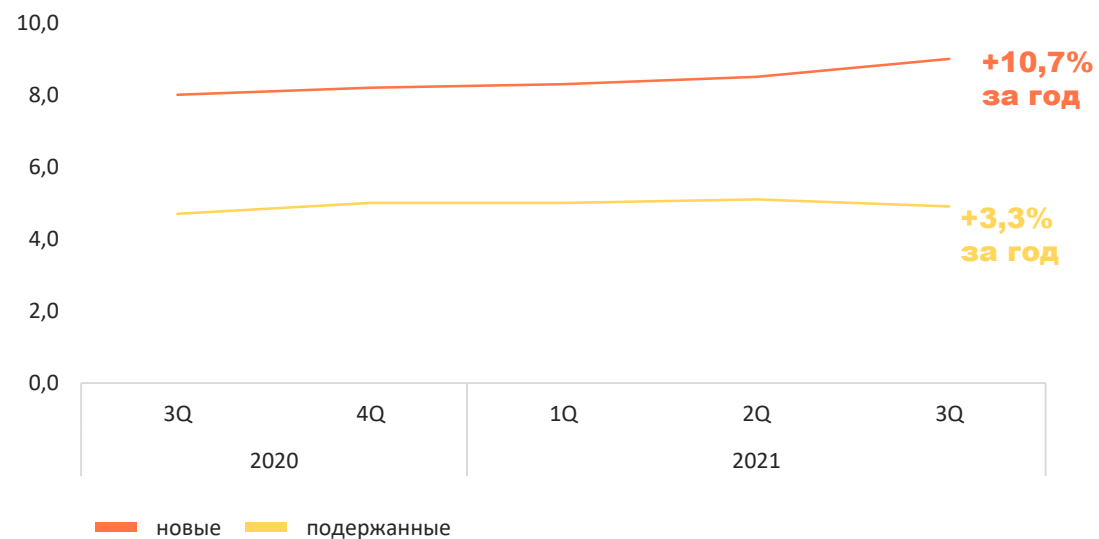
Рост стоимости техники



Динамика цен ЛА на новые авто и на б/у (до 7 лет)



Динамика цен на новую и поддержанную спецтехнику, млн руб.

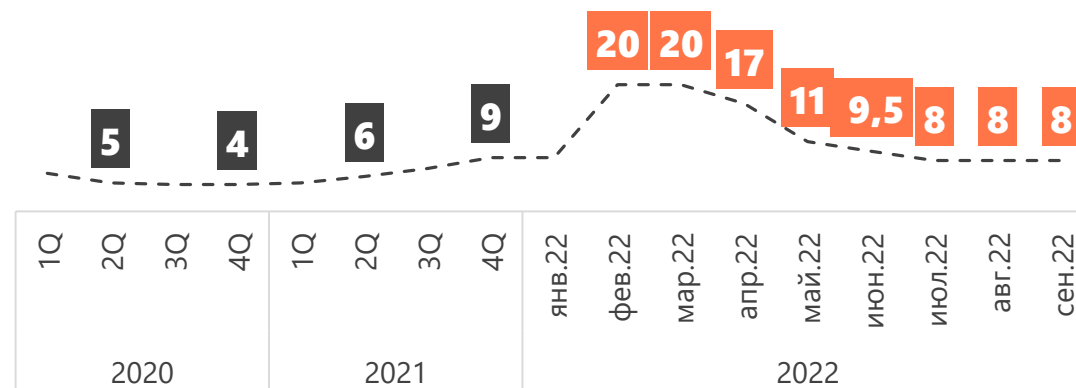


Почему возвратный лизинг

- Альтернатива кредитованию
- Альтернатива нецелевой сделке (очень старая техника, иностранный контракт, параллельный импорт)
- «Рефинансирование» техники по сниженным ставкам



Динамика ключевой ставки



Что происходит на рынке

Многие ЛК запустили возможность или обновили условия возвратного лизинга



"Мы сейчас заметили очень интересную тенденцию на рынке лизинга — переход от классического лизинга к возвратному. Лизинг из инструмента, способствующего обновлению производственных фондов, превращается в инструмент финансирования текущей деятельности предприятия, то есть пополнения оборотных средств.

— Что это значит для рынка?

— Поясню. Возвратный лизинг — это когда в лизинговую компанию

Балтийский лизинг теперь тоже (как и Альфа лизинг) усиленно предлагает возвратный лизинг. На связи Дмитрий Тимофеев, заместитель коммерческого директора: «Условия таких сделок распространяются на сегменты автотранспорта, спецтехники и оборудования. Также важно, что компания предлагает возвратный лизинг не только действующим, но и новым клиентам, в том числе и тем, которые хотят перейти из другой лизинговой компании к нам. В сложившихся условиях, когда некоторые лизинговые компании прекращают финансирование или покидают российский рынок, мы готовы поддержать бизнес и дать ему возможность эффективно продолжать свою деятельность» На самом деле, всем (и Дм.Тимофееву, думаю тоже) понятно, что возвратный лизинг под 20, а то и 30+% – это хороший способ загубить бизнес, а не поддержать его, но звучит складно.

О возвратном лизинге. За последние несколько недель ряд лизинговых компаний пропиаирил запуск программ по возвратному лизингу, в частности, это сделали:

[Альфа-Лизинг](#)
[Балтийский лизинг](#)
[CARCADE](#)
[Пионер-Лизинг](#)

К волне присоединился также МСБ-Лизинг. Вот как гендиректор компании Роман Трубачев на [вчерашнем](#) голосовом стриме объяснил почему:

"Мы сейчас делаем акцент на возвратный лизинг, как способ пополнения оборотного капитала клиентов.

То есть это сделки, по которым мы выкупаем технику у клиента, клиент получает деньги на текущую деятельность, а мы, в свою очередь, потом же сдаем им их же предмет

Каркаде тоже пиарит возвратный лизинг. На связи Дмитрий Чернышев, директор Каркаде: «CARCADE продолжает развивать линейку продуктов, помогающих бизнесу развиваться в период новых вызовов и сложной конъюнктуры. Мы предлагаем клиентам доступный способ быстрого получения денежных средств без потери своих активов. Наши партнеры могут направить средства на необходимые для предприятия цели – приобретение оборудования, материалов, запуск новых направлений, при этом автомобиль остается в привычном пользовании»
Надо бы дописать про ставку примерно 30% годовых
<https://www.carcade.com/about/press/news/proday-sebe-avto-vozvratnyy-lizing-v-carcade>

[Carcade](#)
Продай себе авто! Возвратный лизинг в CARCADE - Лизинговая компания CARCADE
Лизинг автомобилей от компании CARCADE – легкий, легкий

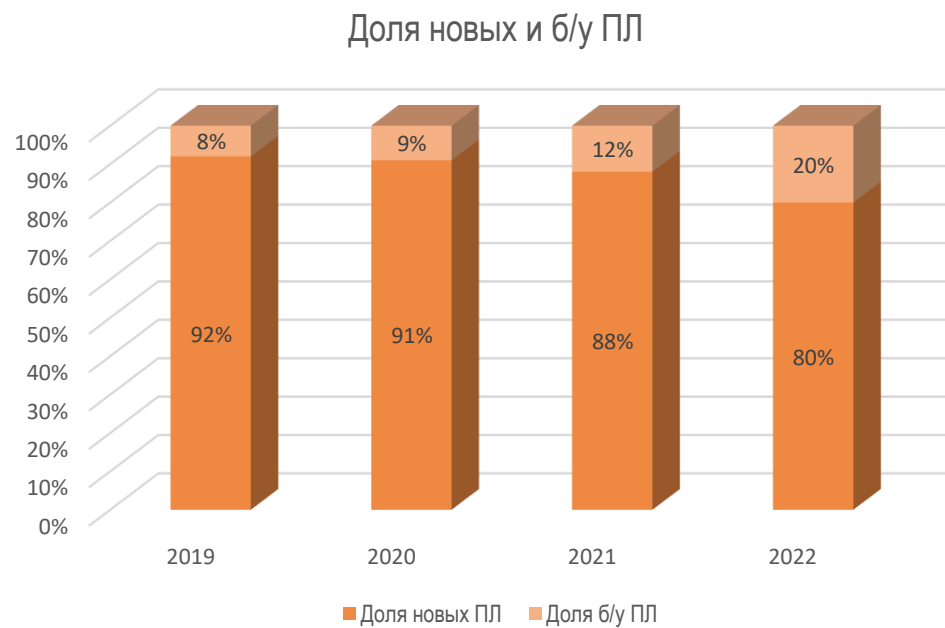
Что происходит на рынке

Меняется распределение новой и б/у техники в лизинге



Что происходит на рынке

Распределение новой и б/у техники в Интерлизинге



Особенности для ЛК

Риски ЛК

- Риск состояния ПЛ
- Риск мошеннических сделок
- Потеря стоимости ПЛ

Возможности для ЛК

- Возможность компенсировать падение продаж



г.в.	Сохранение стоимости						
	2017	2018	2019	2020	2021		
2016	89,9%	86,0%	78,9%	77,9%	84,6%	84,6%	5 год
2017		86,4%	81,5%	81,8%	88,0%	83,0%	4 год
2018			92,1%	91,2%	103,0%	87,9%	3 год
2019				97,4%	109,0%	91,9%	2 год
2020					113,4%	95,8%	1 год

Актуальные на рынке продукты: б/у техника и ВОЗВРАТНЫЙ ЛИЗИНГ

Елена Банникова
региональный директор по ЦФО

тел. +7(495)134-38-45, доб. 3319
моб. +7(910)428-46-48

e-mail: bes@ileasing.ru

