

РАЙФФАЙЗЕН-ЛИЗИНГ

Лизинг оборудования

Галина Майер

WWE Conferences

Лизинг в России

22 сентября 2016



Разница
в отношении

«РАЙФФАЙЗЕН-ЛИЗИНГ» В РОССИИ

- Универсальная лизинговая компания
- Входит в состав международной группы Райффайзен

Учредители:



ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 2000-2015

99%

портфеля –
Крупные
корпоративные
клиенты

**ТОП
20**

Одна из ведущих компаний на
рынке лизинга по объему
портфеля*

РА Эксперт 2015

**ТОП
10**

В строительном, пищевом,
складском и погрузочном,
энергетическом оборудовании

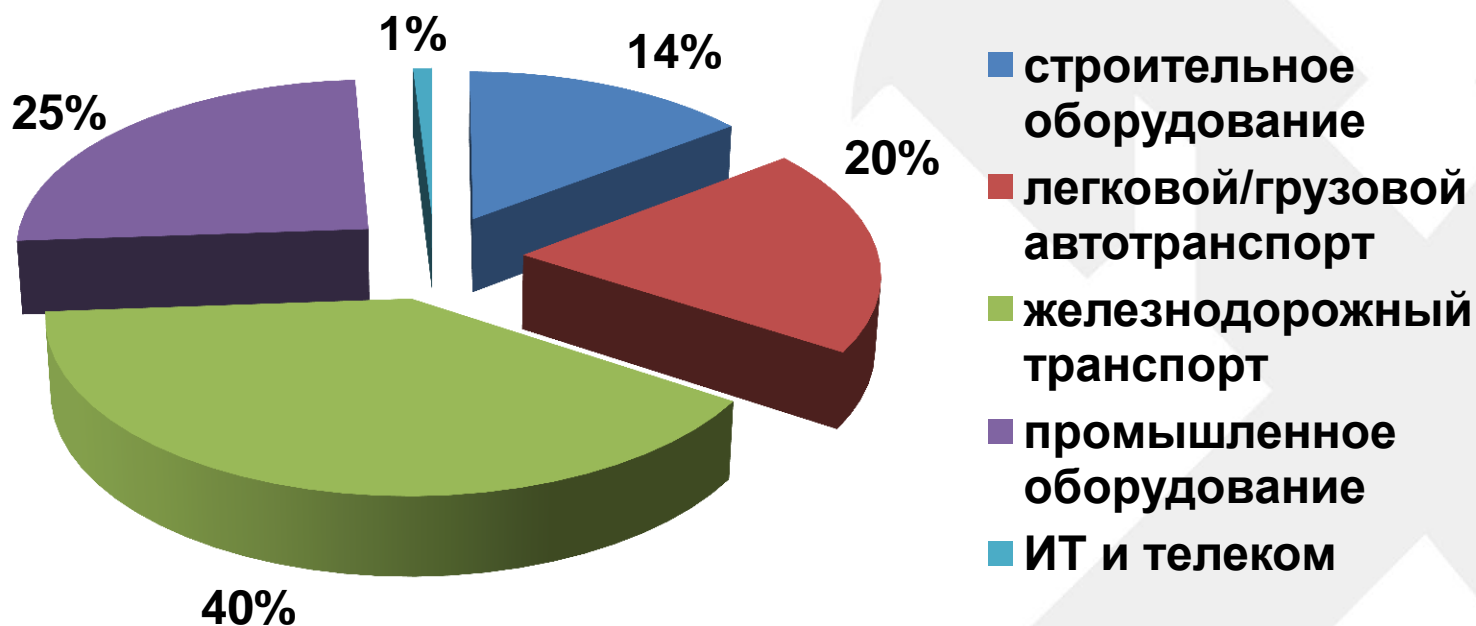
РА Эксперт 2015

№1

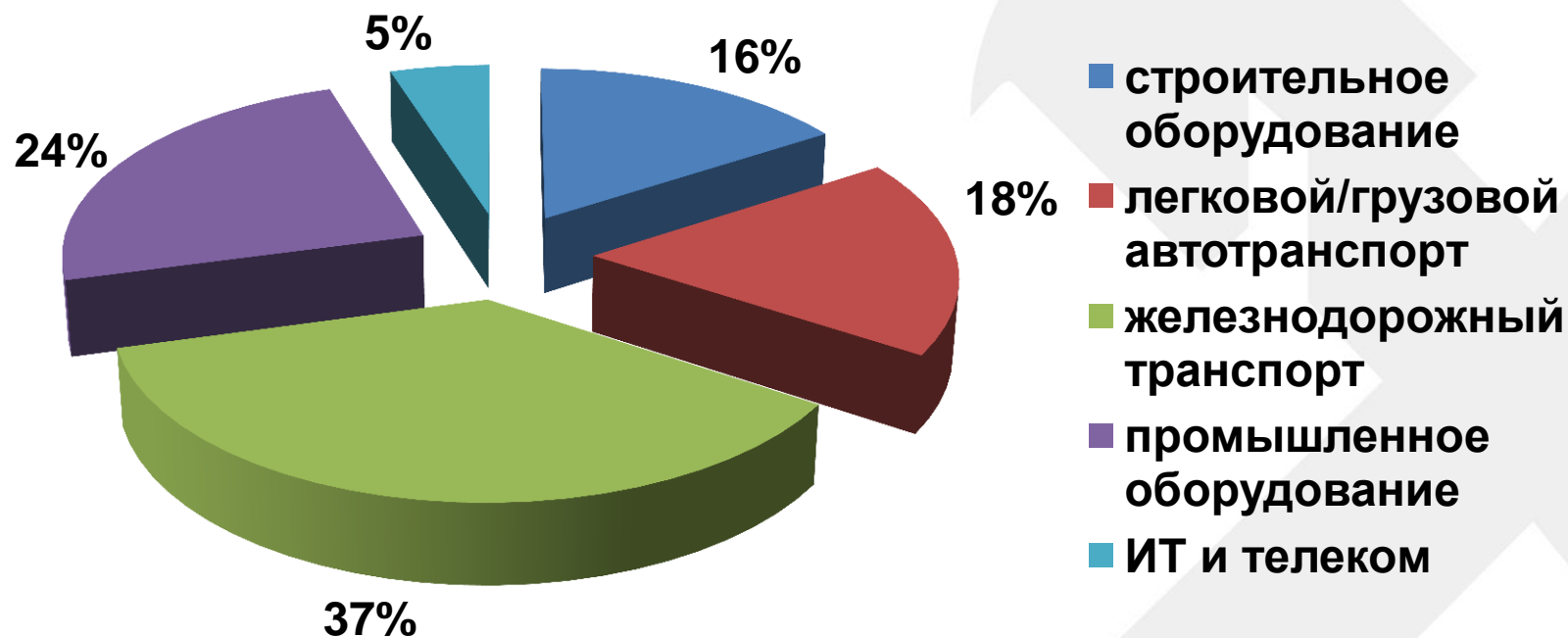
В ИТ и телекоммуникационном
оборудовании

РА Эксперт 2015

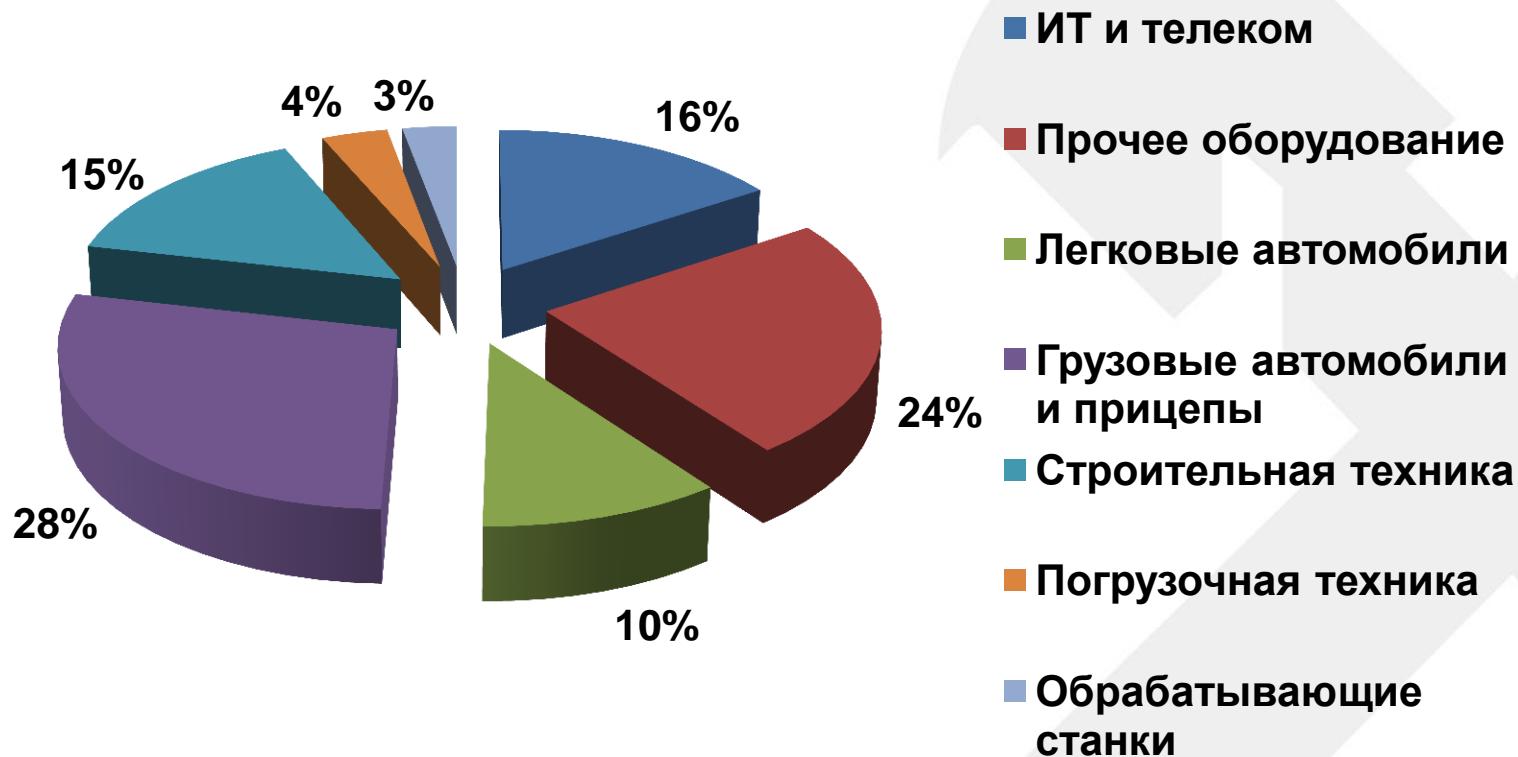
РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРЕДМЕТОВ ЛИЗИНГА В ПОРТФЕЛЕ КОМПАНИИ 06/2015



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРЕДМЕТОВ ЛИЗИНГА В ПОРТФЕЛЕ КОМПАНИИ 06/2016



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРЕДМЕТОВ ЛИЗИНГА В НОВОМ БИЗНЕСЕ КОМПАНИИ В 2016



ИТ и ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ТОЛЬКО КАЧЕСТВЕННЫМ ЗАЕМЩИКАМ

Системные интеграторы
ЦОД
Федеральные и региональные
операторы связи

Специфика:
Много мелких сделок в одном договоре,
Структура возвратного лизинга.

Законодательная база:

1. Федеральный закон от 27.07.2006 г. № 152-ФЗ "О персональных данных", его поправки относительно хранения персональных данных на серверах на территории России, вступили в силу с 1 сентября 2015 года.
2. Президентом РФ был подписан пакет антитеррористических поправок в Федеральный закон № 374-ФЗ «О противодействии терроризму», с 1 июля 2018 года документ обязывает операторов связи и интернет-компании хранить текстовые сообщения и разговоры пользователей.



Средняя цена контракта:
4.8 млн руб

Средний авансовый платеж
0%

ПРОЧЕЕ ПРОМЫШЛЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Энергетическое оборудование

Торговое оборудование

Складское оборудование

Оборудование для нефте- и газодобычи

Оборудование для оснащения ресторанов

Оборудование для пищевой промышленности

Оборудование для химической промышленности

Медицинское оборудование



Средняя цена контракта:
9,5 млн руб (11 млн в 2015г)

Средний авансовый платеж
20%

ТЕНДЕНЦИИ В ЛИЗИНГЕ ОБОРУДОВАНИЯ

С началом стабилизации курса валют увеличилось количество запросов по импортному оборудованию по сравнению с 2015 г.

В связи со все еще высокой стоимостью европейской продукции востребовано оборудования из Китая, Кореи, Японии. Растет доля импортных поставок (риск транспортировки, задержки доставки, валютного контроля и др.)

Если в 2015 году мы полностью перешли на лизинг в рублях, то в этом году появились запросы на лизинг в валюте. Мы все еще агитируем клиентов за лизинг в фиксированных рублях.

НИЗКОЛИКВИДНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

В нашем портфеле велика доля низко ликвидного оборудования. Поэтому мы большое внимание уделяем оценке финансового состояния лизингополучателя. При одобрении лимита мы опираемся на способность клиента своевременно выплачивать лизинговые платежи.

На что обращаем внимание:

- Прогнозы движения денежных средств
- Наличие действующих контрактов с покупателями
- Наличие краткосрочных кредитов и риска рефинансирования
- Задолженность по кредитам и лизингу
- Зависимость от бюджета
- Санкционные списки (европейский учредитель)

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ РИСКОВ

Ежегодный пересмотр целевых отраслей и отраслей с повышенным риском.

Маркировка отрасли с повышенным риском резко ограничивает возможности наращивать новый бизнес в этом сегменте.

2016 год смягчил подходы к рискованным отраслям (66% против 71%).

В противовес ограничил работу с выборочными отраслями

- только клиенты с высокими рейтингами.
- Отнесение в группу взаимосвязанных клиентов происходит
- по объему выручки от контрагента, что ведет к утончению лимитов
- на крупные группы.

Оставлен высокий порог вхождения для **нового клиента**.

RISK WEIGHTED ASSETS

RWA – активы взвешенные с учетом риска

Показатель приобрел приоритетное значение при подготовке бюджета и распределения «страновых квот».

РБИ приняла решение сократить RWA в России на 20% до конца 2017 года. Райффайзен-Лизинг, как дочерняя структура, зеркально сокращает свои активы.

На этот показатель влияет курс и динамика сокращения портфеля. В нашем случае – новый бизнес ежегодно прирастает на 20-40%.

Ужесточение кредитной политики – один из инструментов регулирования уровня RWA.

Важный критерий при планировании бизнеса – эффективность использования RWA, доходность на активы. Приоритет отдается продукту, который показывает наибольшую доходность.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

www.rlru.ru

maier@raiffeisen.ru

